



GRAND HOTEL
NATIONAL
LUZERN

DIRECTOR OF SALES & MARKETING (M/W) 100%

Das GRAND HOTEL NATIONAL, als eines der traditionsreichsten 5-Sterne Häuser der Schweiz, bietet seinen Gästen 41 luxuriöse Zimmer und Suiten im Empirestil, 22 individuell möblierte Residenzen mit einem herausragenden persönlichen Service und eine einmalige gastronomische Vielfalt. An bester Lage direkt am Vierwaldstättersee mit unglaublicher Sicht auf den See und die Berge sind alle wichtigen Sehenswürdigkeiten, die Altstadt sowie der Bahnhof leicht zu Fuss erreichbar.

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir **per 1. Januar 2021 oder nach Vereinbarung** einen Director of Sales & Marketing (m/w) als Vollzeit-Jahresstelle.

STELLENBESCHREIBUNG

In dieser Funktion sind Sie für den aktiven Verkauf des Grand Hotel National zuständig und repräsentieren dabei unser Haus nach aussen. Nebst der Akquisition von potenziellen Neukunden im inländischen Seminar- und Gruppenmarkt betreuen und erweitern Sie unsere Kundenbeziehungen. Dazu nehmen Sie an sämtlichen Sales Aktivitäten im Haus teil und arbeiten ebenfalls im Aussendienst, auch der Besuch von internationalen Messen ist eine Voraussetzung. Des Weiteren sind Sie verantwortlich für die Planung, Koordination und gewinnbringende Umsetzung aller Verkaufs- und Marketingaktivitäten sowie betreuen aktiv die Social-Media-Kanäle des Hotels. In enger Zusammenarbeit mit den anderen Abteilungen konzipieren Sie neue Angebote und Dienstleistungen. Sie sind Mitglied des oberen Kaders und bringen einerseits die Sicht des Verkaufs und andererseits, wie alle Mitglieder, Ihre eigenen Überlegungen und Vorstellungen zur Unternehmensentwicklung ein.

STELLENANFORDERUNG

Als initiative Persönlichkeit, die sich durch Verhandlungssicherheit und Kommunikationsstärke auszeichnet, verfügen Sie über eine abgeschlossene Berufsausbildung und haben bereits einige Jahre Erfahrung als Sales & Marketing Manager, idealerweise in der gehobenen Hotellerie. Sie haben fundierte Kenntnisse des Schweizer Marktes und sind gut vernetzt im In- und Ausland. Sie sind sprachgewandt in Deutsch und Englisch (Französisch von Vorteil). Eine hohe Dienstleistungsbereitschaft und Ihr Verkaufstalent zeichnen Sie aus. Ihr gewinnendes Auftreten, gute MS-Office und Fidelio Suite 8 Kenntnisse vervollständigen Ihr Profil.

KONTAKT

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann sollten wir uns kennenlernen! Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Referenzen und Foto per Mail (PDF) an:

Grand Hotel National AG
Frau Daniela Schelski
d.schelski@grandhotel-national.com